6 PASOS OFERTA IRRESISTIBLE

- SI ERES _____ (AVATAR), QUE ESTÁS _____ _____(PROBLEMA)

- _____-(CAMINO-VEHICULO) ES LA MEJOR MANERA DE OBTENER _____ (DESTINO, TRANSFORMACION)

- PRESENTAMOS _____(NOMBRE DEL PRODUCTO)_____ UN MÉTODO, SISTEMA COMPLETO PARA _____(VEHICULO)_____ OBTENER _____(TRANSFORMACIÓN)_____

- PRESENTAMOS OFERTA, PROMESA Ó DESTINO Y PROCESO (beneficios, módulos, bonus)

- GESTIONAMOS OBJECIONES , LAS DERROTAMOS

Identificamos las mismas y derrotadas
Comàrtimos testimonios o datos
Mostramos garantía y reembolso

- LLAMADA A LA ACCION (CTA)

Identificamos precio
Qué hacer (contar cómo comprarlo)
Cómo hacerlo (contar cómo comprarlo)
¿Por qué ahora? (urgencia y escasez)

¡ ¡¡¡AHORA PASA A LA ACCIÓN ¡¡¡