

Oferta Irresistible



www.yolandarosado.com

LA “OFERTA IRRESISTIBLE”

Completa las frases:

- “Mi producto está creado para ayudarte a.....
.....
.....”
- “El producto o servicio te ayudará a (lograr su objetivo).....
porque tiene (funciones, pasos, características).....
Lo cual es bueno para ti porque (beneficios).....
.....”
- ¿Cuál es tu oferta principal?
.....
.....
- BONUS :(Que acabe con una de sus creencias limitantes)
- BONUS: (Que acabe con una segunda creencia limitante)
- BONUS: (Plantilla, workbook que pueda adaptar)
- ¿Cuál es tu garantía?

IDEAS DE BONUS :

SORTEO LLAMADA A SESION GRATIS

SESIONES DE REFUERZO CON TU EQUIPO

SOPORTE POR EMAIL

CANAL GRUPO TELEGRAM O WHATSAPP

GUIAS, DESCARGABLES

ENTREVISTAS O SESIONES DE EXPERTOS

EBOOK

GRABACIONES SESIONES GRUPALES

PLANTILLAS

¿PRECIO?

1- ¿CUÁL ES EL COSTE?

2- ¿CUÁL ES EL PRECIO?

3- ¿CUÁL ES EL VALOR?

4- ¿HAY PLANES DE PAGO?

5- ¿PERMITES DEVOLUCIÓN Y CUANTO TIEMPO?

¿PROCESO?

1- ¿CUÁL ES EL TIPO DE FORMACIÓN?

2- ¿CUÁL ES EL MEDIO?

3- ¿DÓN DE ESTÁ ALOJADO?

4- ¿DÓNDE VAN A TENER ACCESO?

NOTAS:

DISEÑA TU CURSO

INVESTIGA A TU COMPETENCIA

IDENTIFICA EL VALOR MÁXIMO DE TU PRODUCTO

EXPERIMENTA



TU LISTA DE IMPRESCINDIBLES PARA LA OFERTA IRRESISTIBLE

PILAR 1—----- DESTINO FINAL

- ¿QUÉ PROBLEMA ESPECÍFICO ES EL QUE RESUELVES A TU AVATAR?
- ¿QUÉ RESULTADO LE OFRECES CUANDO LLEGUE A SU DESTINO O PUNTO B?
- ¿QUÉ BENEFICIOS OFRECES?
- ¿CUANTO TIEMPO TARDARAN EN LLEGAR A ESOS RESULTADOS?
- ¿ES ESPECÍFICA?
- ¿ES LO QUE QUIERE TU CLIENTE IDEAL?

PILAR 2 —----- CONTENIDOS

- ¿QUÉ VAS A ENSEÑAR PARA LLEGAR A SUS RESULTADOS?
- ¿CUANTOS MÓDULOS HAY EN TU PROGRAMA?
- ¿CUANTAS LECCIONES EN CADA MÓDULO?
- ¿QUÉ RECURSOS INCLUYES? (PLANTILLAS, AUDIOS.....)
- ¿EL CONTENIDO SERÁ DESCARGABLE?

PILAR 3 —----- EXTRAS, REGALOS, BONUS

- ¿LO OFRECES?
- ¿CUANTOS SON ?
- ¿QUÉ INCLUYE CADA UNO?

PILAR 4 —----- SOPORTE

- ¿TIENEN ACCESO A TÍ O TU EQUIPO DE FORMA PRIVADA?
- ¿DURANTE CUÁNTO TIEMPO?
- ¿QUÉ COMUNIDAD PRIVADA OFRECES?

PILAR 5 —----- GARANTÍA

- ¿DEVUELVES EL DINERO?
- ¿EN CUANTO TIEMPO LO HARÁS?
- ¿TIENES ALGUNA POLÍTICA DE DEVOLUCIONES?
- ¿CUAL?
- ¿QUIEN HACE LA DEVOLUCIÓN?
- ¿ACCEDERÁN DE POR VIDA A LOS CONTENIDOS?
- ¿CUANTO TIEMPO PUEDEN ACCEDER?
- ¿OFRECES AFILIACIÓN?